

Devenir Manager

Une formation orientée pratique pour clarifier le cadre, développer la posture et gagner en efficacité managériale.

Choisissez le format le plus adapté : en groupe ou en coaching individuel.

Groupe

6 participants maximum

• 2 jours (14h)

990 €

/ participant

Prochaine session 29–30 avril 2026

Lieu : Romans-sur-Isère (26100)

Coaching

individuel

14h réparties en

sessions de 1h30

• 100%

personnalisé

1260 €

/ personne

Dates :

À la demande (planification flexible)

Lieu : Romans-sur-Isère (26100)

Prix HT / Tarif net de taxes : TVA non applicable - art. 293 B du Code Général des impôts.

Pour qui ?

- Managers qui veulent gagner en impact et en sérénité
- Responsables d'équipe promus en interne
- Futurs managers et nouveaux managers

Résultats attendus :

- Clarifier leur rôle et poser un cadre d'équipe
- Déléguer efficacement (sans micro-management)
- Donner du feedback qui fait progresser
- Recadrer sans détériorer la relation

Prérequis :

- Aucun. Venir avec 1 situation managériale réelle.

Le + de ce format :

- 6 participants max : chacun s'entraîne plusieurs fois (cas réels)
- 70% pratique : corrections et coaching en direct
- Format possible en individuel

Ce qui est inclus :

- Supports + trames (1:1, délégation, feedback, recadrage)
- Mises en situation sur des cas apportés par les participants
- Plan d'action 30 jours (engagements individuels)

Programme détaillé :

Module 1 : Posture, cadre et délégation :

- Posture du manager : rôle, responsabilités, priorités
- Poser un cadre : règles de fonctionnement, objectifs clairs, indicateurs simples
- Routines managériales : brief, points 5, suivi et pilotage
- Délégation efficace : choisir, cadrer, autonomie, responsabilisation, suivre

Module 2 : Feedback, recadrage et situations difficiles :

- Feedback : renforcer, ajuster, faire progresser, reconnaissance, motivation
- Recadrage : faits, impact, attendu, suivi (sans escalade)
- Gestion des tensions : désamorcer, recadrer une discussion, revenir au cadre
- Plan d'action 30 jours : engagements individuels + indicateurs de suivi

Modalités pédagogiques :

- Alternance d'apports courts et d'exercices (objectif : 70% pratique).
- Jeux de rôle guidés + débrief structuré (ce qui marche / ce qui bloque / quoi tester).
- Supports et trames fournis pour une application immédiate.

Informations clés :

Type de format	Groupe (6 pers. max) ou en Coaching individuel
Lieu	Romans sur Isère 26100
Horaires	Format groupe : 14 heures au total, sur 2 jours Format individuel : 14h réparties en sessions de 01h30
Prérequis	Aucun. Venir avec 1 situation managériale réelle
Évaluation	Auto-positionnement initial • Plan d'action 30 jours Évaluation de fin de formation.



Le formateur :

William MEVO-GUYOT – Titulaire d'un Master en Marketing et Relation Client, il exerce comme Manager au sein d'un grand groupe et dispose de 15 ans d'expérience en Management. Consultant indépendant en Bilans de Compétences et Coach Professionnel, il accompagne managers et équipes sur la posture, la communication et l'efficacité opérationnelle. Passionné de relations humaines et d'aéronautique, il s'appuie sur une approche structurée, pragmatique et orientée résultats.